

- f) Sistem kontrak 1 tahun.
- 3) Tenaga Kependidikan
- a) Minimal S1;
 - b) Spesialisasi sesuai dengan bidang tugas;
 - c) Pengalaman mengelola minimal 3 tahun;
- 4) Aspek Kesiswaan
- a) Sepuluh besar MTs (untuk MA);
 - b) Sepuluh besar MI (untuk MTs);
 - c) Lulus tes akademik (bahasa Arab dan Inggris);
 - d) Menguasai berbagai disiplin ilmu;
 - e) Mampu berbahasa Arab maupun bahasa Inggris;
 - f) Terampil menulis dan berbicara (Indonesia) dengan baik;
 - g) Siap bersaing untuk memasuki jenjang lebih tinggi yakni universitas atau institut bermutu di dalam negeri.
- 5) Aspek Kultur Belajar
- a) *Full day school*;
 - b) *Student centered learning*;
 - c) Kurikulum dikembangkan dengan melibatkan seluruh elemen madrasah termasuk siswa;
 - d) Bahasa pengantar Arab dan Inggris;
 - e) Sistem *Droup Out*;
 - f) Sarana dan prasarana yang menunjang. Untuk memenuhi kebutuhan belajar maupun ekstra kurikuler;

- a. Input terseleksi secara ketat. Dengan kriteria tertentu dan melalui prosedur yang dapat dipertanggung jawabkan;
- b. Lingkungan belajar yang kondusif. Untuk berkembangnya potensi keunggulan menjadi keunggulan yang nyata baik lingkungan fisik maupun fisik-psikologi;
- c. Guru dan tenaga kependidikannya yang professional. Untuk menangani pendidikan unggul harus didukung dengan guru yang unggul baik segi penguasaan materi pelajaran, metode mengajar, maupun komitmen dalam melaksanakan tugas. Untuk itu perlu disediakan intensif tambahan bagi guru berupa uang tunjangan maupun fasilitas tambahan;
- d. Inovasi kurikulum. Kurikulumnya dapat diperkaya dengan pengembangan dan improvisasi secara maksimal sesuai dengan tuntutan belajar peserta didiknya yang mempunyai kecepatan belajar serta motivasi belajar yang tinggi dibandingkan dengan siswa seusiannya;
- e. Kurun waktu belajar lebih lama dibandingkan dengan madrasah lain. Karena itu perlu adanya asrama untuk memaksimalkan pembinaan dan menampung siswa dalam berbagai lokasi untuk menunjang siswa agar mengikuti kegiatan kurikuler maupun ekstra kurikuler madrasah unggulan serta ditambah dengan kegiatan magang (praktik kerja nyata) sebagai penunjang penguatan teori;
- f. Proses belajar harus berkualitas dan *responsible*. Selain pembelajaran yang berkualitas juga hasilnya dapat dipertanggung jawabkan, baik kepada siswa, lembaga maupun *stake holder* yang ada;

- g. Bermanfaat dan berpartisipasi kepada masyarakat. Madrasah unggulan tidak hanya memberikan manfaat kepada peserta didiknya, tetapi mampu memberikan kontribusi sosial dan keagamaan pada lingkungan sekitarnya;
- h. Program pengayaan. Madrasah unggulan mempunyai nilai/ kegiatan tambahan di luar kurikulum nasional melalui pengembangan kurikulum, program pengayaan dan perluasan, pembelajaran remedial, pelayanan, bimbingan dan konseling yang berkualitas serta pembinaan kreatifitas dan kedisiplinan.

Dan yang harus diperhatikan sebuah madrasah unggulan adalah dalam pencapaian dan terpenuhinya tanpa meninggalkan salah satu aspek dari 8 standart nasional pendidikan yang telah ditentukan di dalam SISDIKNAS.

3. Konsep Dasar Strategi Pengembangan Madrasah Unggulan

Webter's New Word Dictionary mengidentifikasi strategi sebagai “*Science of planning and directing large scale military operation skill in managing or planning*”, yang artinya strategi merupakan suatu ilmu tentang perencanaan dan pengarahan keterampilan operasi militer pada skala besar dalam mengatur dan merencanakan. Sedangkan istilah strategi menurut Djanid adalah perencanaan dan manajemen untuk mencapai suatu

madrasah, yang terefleksikan di dalam visi, misi, tujuan serta program-program prioritas madrasah yang disusun secara kolaborasi. Dengan penerapan MBM, akan diperoleh manfaat sebagai berikut:¹¹

- a. Memungkinkan individu yang berkompetensi mengambil keputusan untuk meningkatkan kualitas belajar peserta didik;
- b. Memberikan hak kepada masyarakat madrasah untuk berperan dalam pengambilan keputusan yang penting;
- c. Memfokuskan akuntabilitas dalam setiap pengambilan keputusan;
- d. Mengarahkan dengan cepat dan tepat sumber untuk mencapai tujuan madrasah;
- e. Mendorong kreatifitas untuk mendesain program;
- f. Menyadarkan guru dan orang tua akan perlunya *budget* yang realistik;
- g. Meningkatkan semangat guru dan mematangkan kader pemimpin pendidikan yang sesuai dengan daerahnya masing-masing;

Sebagai alternatif, madrasah dapat pula mengembangkan manajemen pendidikan kualitas total atau sering disebut *Total Quality Education (TQE)*. Strategi pengembangan madrasah unggulan yaitu dengan cara pengaplikasian *Total Quality Education (TQE)* di dalam lembaga pendidikan yang terdiri dari beberapa aspek, yaitu:¹²

- a. Redefinisi tugas;
- b. Profesionalisme pemimpin lembaga pendidikan;
- c. Berorientasikan mutu pada proses dan produk;

¹¹ Mujammil Qomar, *Manajemen Pendidikan Islam*, (Jakarta : Erlangga, 2007), hlm. 66

¹² *Ibid*, hlm. 70

mencermati, mengingat dan menerapkan sesuai dari perintah maupun rangsangan orangtua, keluarga ataupun orang lain.

Untuk membekali dan mendidik seseorang agar menjadi wirausahawan, maka ada beberapa aspek yang penting untuk disampaikan atau diajarkan kepada anak-anak tentang kewirausahaan, di antaranya:¹⁶

- a. Perkenalkan anak dengan aktivitas wirausaha;
- b. Ajarkan anak dengan kegiatan wirausaha;

Dalam mengajari anak tentang wirausaha maka orang tua setidaknya melibatkan anak untuk kegiatan wirausaha yang ada.

- c. Ajari anak untuk menjadi seseorang yang professional;

Mengenali kemampuan anak, baik kelemahannya maupun kelebihanannya serta member solusi atau cara untuk memecahkannya atau mengatasinya.

- d. Ajari anak memahami persaingan;

Kegiatan wirausaha tidak bedanya dengan kegiatan perang. Hanya mereka yang memiliki strategi memerangi pesaingan yang mampu sukses mempertahankan wirausahanya. Dengan menyimpulkan ungkapan tersebut setidaknya ajari anak agar memiliki stamina kuat, kuat menghadapi resiko, tantangan, kegagalan dan persaingan yang menerpa usahanya sewaktu-waktu.

- e. Ajari anak berkomunikasi dengan baik;

¹⁶ Eni Setiati, *Kidpreneur, ajari anak berwirausaha sejak dini*, (Jakarta : Gramedia Pustaka, 2010), hlm. 66-77

peluang untuk melakukan perubahan-perubahan dalam rumus produksi sekalipun hal tersebut akan mengakibatkan mereka merugi dibandingkan dengan para produsen lainnya.

3. Pengertian Wirausahawan (*Entrepreneur*)

Dewasa ini orang-orang dituntut untuk kerja-kerja melainkan dituntut untuk memperhatikan aspek-aspek pemenuhan kebutuhannya. Pada masa globalisasi ini masyarakat dituntut untuk lebih cerdas dan kreatif dalam memenuhi kebutuhannya dengan cara tidak hanya mengandalkan dari satu arah atau satu sumber penghasilan melainkan melalui dari berbagai sektor perekonomian, hal ini dipengaruhi oleh tingginya harga barang, kebutuhan hidup dan gaya hidup yang tinggi (*High Satyle*).

Kesuksesan pada lingkungan-lingkungan bisnis yang sangat kompetitif, terutama tergantung pada apa yang disebut *entrepreneurship*. *Entrepreneurship* merupakan sebuah perilaku dinamik, menerima resiko, kreatif serta berorientasikan pada pertumbuhan kebutuhan hidup dan ekonomi.

Di dalam sebuah aktivitas kewirausahaan pasti ada seorang pelaku atau subyek. Di dalam aktivitas kewirausahaan seorang yang menciptakan sebuah bisnis baru dan lapangan kerja yang pasti menghadapi sebuah resiko dan ketidakpastian sasaran untuk mencapai tujuan dan menghasilkan laba dengan melakukan kombinasi-kombinasi sumber daya

langsung melaksanakan kegiatan-kegiatan dengan skala penuh, karena sang wirausahawan masih terlibat dalam riset tentang produksinya dan keadaan pasar.

Patut disayangkan bahwa para usahawan yang tidak melaksanakan perencanaan dengan cermat selama fase ini seringkali mengalami sejumlah kesulitan potensial, oleh karena mereka lebih banyak beroperasi berdasarkan impuls daripada berdasarkan rencana, maka mereka akan menghadapi bencana kebangkrutan karena sudah keluar dari koridor perencanaan awal.

c. Tahapan Pertumbuhan Awal (*Early-growth Stage*)

Setelah diputuskan bahwa proyek tersebut layak diterapkan, maka tahap selanjutnya yaitu tahapan pertumbuhan awal menyebabkan perusahaan yang bersangkutan menjadi operasional penuh. Andaikata perusahaan tersebut direncanakan dengan baik, maka operasi-operasi akan dimonitori dengan cermat dan kegiatan-kegiatan akan dilaksanakan dalam batas-batas kemampuan sumber daya wirausaha tersebut.

Para manajer dan karyawannya akan berada dalam suasana dan situasi sedang belajar, dan mereka dapat menguji kemampuan-kemampuan serta produk-produk mereka di pasar-pasar *real*. Salah satu tujuan tipikal operasi-operasi pada tahapan ini adalah mencapai situasi titik impas (*Break Event Point*), sambil menajamkan strategi

dan terobosan untuk perkembangan sebuah usaha demi mencapai laba yang tinggi.

Andaikata sebuah usaha memiliki sebuah produk yang istimewa atau hak paten yang menguntungkan, maka perusahaan tersebut menjadi calon yang dipertimbangkan pembelinya dan perusahaan yang lebih besar. Banyak juga perusahaan besar mengalami peristiwa seperti itu setelah mengalami pertumbuhan awal ternyata lebih banyak muncul kendala-kendala dan problem baru yang menerpa perusahaannya.

Sebagai contohnya, banyak pengusaha tidak memiliki ketrampilan dalam memasarkan produknya, mungkin juga ada pengusaha yang mempunyai ketrampilan-ketrampilan tersebut akan tetapi muncul masalah lain yaitu kurangnya akses terhadap sistem distribusi yang baik. Masing-masing kendala tersebut akan mengakibatkan merosotnya jumlah penjualan atau produksi perusahaan tersebut, atau mendorong seorang pengusaha untuk melisensikan produk-produknya terhadap perusahaan lain yang lebih maju. Akibatnya akan menghasilkan percepatan pertumbuhan sebuah perusahaan dan tercapainya diversifikasi.

d. Tahapan Pertumbuhan Kemudian (*Later-growth Stage*)

Andaikata sebuah perusahaan mencapai keberhasilan pada tahapan pertumbuhan awal, dan ia akan memiliki momentum yang

tersebut kurang tepat karena jiwa dan sifat kewirausahaan tidak hanya dimiliki oleh orang-orang yang sudah mempunyai usaha kecil maupun besar, namun sifat dan karakter kewirausahaan dimiliki setiap orang yang berfikir kreatif, inovatif dan pantang menyerah.

Kewirausahaan sendiri adalah kemampuan kreatif dan inovatif yang dijadikan dasar, kiat dan sumber daya untuk mencari peluang menuju sukses. Inti dari kewirausahaan adalah kemampuan untuk menciptakan sesuatu yang baru dan berbeda melalui pemikiran-pemikiran yang kreatif dan inovatif.

Secara epistemologi kewirausahaan adalah kemampuan dalam berpikir kreatif dan bertindak inovatif yang dijadikan dasar, sumber daya, tenaga penggerak, tujuan, siasat, dan kiat dalam menghadapi tantangan hidup. Seorang wirausahawan tidak hanya dapat berencana berkata-kata melainkan di dorong dengan tindakan yang terbaik berupa merealisasikan ucapan dan rencana yang dibuatnya.

Meskipun sampai sekarang belum ada terminologi yang persis sama, akan tetapi kewirausahaan memiliki hakikat yang hampir sama dengan pengertian epistemologinya yaitu merujuk pada sifat, watak, dan ciri-ciri yang melekat pada seseorang yang mempunyai kemauan keras untuk mewujudkan gagasan inovatifnya kedalam usaha yang nyata dan dapat mengembangkannya dengan baik dan teratur.

Bahkan kewirausahaan secara sederhana sering juga diartikan sebagai perinsip atau kemampuan wirausaha, menurut Suyana menjelaskan bahwa hakikat karakteristik kewirausahaan yaitu:

- a. Percaya diri dan optimis, yakni dengan memiliki kepercayaan diri yang kuat dan tidak ketergantungan terhadap orang lain.
- b. Berorientasi pada tugas dan hasil, yakni dengan memiliki watak kebutuhan untuk berprestasi, berorientasi laba, mempunyai dorongan kuat, enerjik, tekun dan bekerja keras.
- c. Keberanian mengambil resiko dan menyukai tantangan, yakni mampu mengambil resiko yang wajar dan selalu siap dalam menghadapi tantangan.
- d. Jiwa kepemimpinan yaitu mempunyai jiwa kepemimpinan mudah beradaptasi dengan orang lain dan terbuka terhadap saran dan kritik dari orang lain.
- e. Berorientasi pada masa depan yakni memiliki visi dan prespektif masa depan yang baik.

