

2. Sugesti karena hambatan berfikir
Makin kurang daya kemampuannya memberikan kritik, makin mudahlah orang itu menerima sugesti dari orang lain.
 3. Sugesti karena keadaan pikiran terpecah-pecah Dalam suasana kebingungan, orang akan lebih mudah menerima sugesti dari orang lain tanpa adanya pertimbangan terlebih dahulu.
 4. Sugesti karena mayoritas
Jika sebagian besar dari anggota suatu kelompok mendukung suatu pendapat, maka seseorang akan merasa terkucil bila tidak mengikuti pendapat tersebut.
 5. Sugesti karena otoritas
Orang akan lebih mudah menerima sugesti dari orang yang dianggap mempunyai otoritas dalam bidang tertentu.
 6. Sugesti karena will to believe
Bila dalam diri individu telah mendapat suatu pendapat yang masih bersifat samar dan pendapat tersebut searah dengan yang disugestikan, maka pada umumnya orang itu akan lebih mudah menerima pendapat tersebut.
3. Faktor identifikasi
- Identifikasi dalam psikologi berarti dorongan untuk menjadi identic dengan orang lain.
- Pada tingkat permulaan proses identifikasi berlangsung secara tidak sadar (dengan dirinya sendiri), kemudian secara irrasional, artinya hanya berdasarkan pada perasaan tanpa diperhitungkan secara rasional. Barulah kemudian identifikasi itu mempunyai kegunaan untuk melengkapi sistem-sistem norma, pedoman tingkah laku orang yang mengidentifikasikan itu.



