









ditafsirkan. Tidak seperti pesan visual yang menuntut mata mengarah pada obyek, suara diterima dari semua arah. Penciuman, sentuhan dan pengecapan terkadang memainkan peran penting dalam komunikasi.

Atensi tidak terelakkan karena sebelum merespon atau menafsirkan kejadian atau rangsangan apapun yang seseorang tangkap melalui panca indera, terlebih dahulu seseorang memperlihatkan kejadian atau rangsangan tersebut. Ini berarti persepsi mensyaratkan kehadiran suatu obyek untuk dipersepsi, termasuk orang lain dan juga diri sendiri.

Dalam banyak kasus, rangsangan yang menarik perhatian, cenderung dianggap lebih penting daripada yang tidak menarik perhatian. Rangsangan seperti ini biasanya menjadi penyebab kejadian-kejadian berikutnya. Ini juga berlaku untuk manusia, orang yang paling diperhatikan cenderung dianggap paling berpengaruh.

Interpretasi adalah tahap terpenting dari persepsi, yaitu menafsirkan atau memberi makna atas informasi yang sampai kepada seseorang melalui panca indera dengan bantuan kognisi dan afeksi (proses mental). Mengintepretasi obyek tidak dapat dilakukan secara langsung, melainkan mengintepretasikan makna informasi yang dipercayai mewakili obyek tersebut. Jadi pengetahuan yang diperoleh melalui persepsi bukan pengetahuan mengenai obyek sebenarnya, melainkan pengetahuan mengenai bagaimana tampaknya obyek tersebut.

Ketiga tahap persepsi (sensasi, atensi dan intepretasi) tidak dapat dibedakan secara tegas, kapan satu tahap berakhir dan kapan tahap



































Kedua, CSR dapat berfungsi sebagai pelindung dan membantu perusahaan meminimalkan dampak buruk yang mengakibatkan suatu krisis. Demikian pula ketika perusahaan diterpa kabar miring atau bahkan ketika perusahaan melakukan kesalahan, masyarakat lebih mudah memahami dan memaafkannya.

Ketiga, keterlibatan dan kebanggan karyawan. Karyawan akan merasa bangga bekerja pada perusahaan yang memiliki reputasi yang baik, yang secara konsisten melakukan upaya-upaya untuk membantu meningkatkan kesejahteraan dan kualitas hidup masyarakat dan lingkungan seseseorangnya. Kebanggaan ini pada akhirnya akan menghasilkan loyalitas, sehingga mereka merasa lebih termotivasi untuk bekerja lebih keras demi kemajuan perusahaan. Hal ini akan berujung pada peningkatan kinerja dan produktivitas.

Keempat, CSR yang dilaksanakan secara konsisten akan mampu memperbaiki dan mempererat hubungan antara perusahaan dengan para *stakeholder*-nya. Pelaksanaan CSR secara konsisten menunjukkan bahwa perusahaan memiliki kepedulian terhadap pihak-pihak yang selama ini berkontribusi terhadap lancarnya berbagai aktivitas serta kemajuan yang mereka raih. Hal ini mengakibatkan para *stakeholder* senang dan merasa nyaman dalam menjalin hubungan dengan perusahaan.

Kelima, meningkatkan penjualan seperti yang terungkap dalam riset Roper Search worldwide, yaitu bahwa konsumen akan lebih menyukai produk-produk yang dihasilkan oleh perusahaan yang





orientasi pertanggungjawaban perusahaan yang lebih menitikberatkan pada *stakeholders perspective* (masyarakat dalam arti luas). Deegan, Robin dan Tobin menyatakan legitimasi dapat diperoleh manakala terdapat kesesuaian antara keberadaan perusahaan sesuai (*congruent*) dengan eksistensi sistem nilai yang ada dalam masyarakat dan lingkungan. Ketika ada perbedaan antara nilai-nilai yang dianut perusahaan dengan nilai-nilai masyarakat, legitimasi perusahaan akan berada pada posisi terancam. Perbedaan antara nilai-nilai perusahaan dengan nilai-nilai sosial masyarakat sering dinamakan “*legitimacy gap*” dan dapat mempengaruhi kemampuan perusahaan untuk melanjutkan kegiatan usahanya. Dengan demikian, pengungkapan lingkungan dalam laporan tahunan perusahaan dapat digunakan untuk mengantisipasi atau menghindari tekanan sosial, untuk meningkatkan image perusahaan atau reputasi perusahaan.