





terbuka dengan tujuan agar konsumen dapat memilih barang yang dibutuhkan secara langsung. Hal ini diharapkan dapat memberikan kepuasan tersendiri bagi konsumen. Pembayaran atas barang yang telah dipilih dilakukan di bagian *check out counter* atau kasir.

Supermarket merupakan perdagangan barang secara *retail* (ecer). Konsumen yang disasar oleh supermarket adalah konsumen akhir, mengingat bahwa barang yang dijual secara ecer bukan borongan yang ditawarkan ditempat tengkulak.

Semakin banyaknya supermarket yang berdiri di kota Surabaya memberikan kepuasan tersendiri bagi konsumen. Hal ini dikarenakan semakin banyaknya supermarket yang berdiri semakin banyak pula pilihan konsumen untuk menentukan dimana mereka akan membelanjakan uangnya untuk memenuhi kehidupan sehari-hari. Namun dengan semakin banyaknya supermarket yang berdiri menjadikan pengelola supermarket untuk bekerja keras agar bisa tetap bersaing dalam persaingan yang semakin ketat. Salah satu hal yang harus diperhatikan oleh pengelola supermarket adalah kualitas sumber daya manusia yang dimilikinya. Selaras dengan penelitian yang dilakukan oleh Singgih Santoso tahun 2007 mengenai faktor-faktor yang mempengaruhi konsumen untuk berbelanja di supermarket Carrefour di kota Yogyakarta mendapatkan hasil bahwa salah satu faktor yang mempengaruhi konsumen untuk berbelanja di supermarket Carrefour di kota Yogyakarta adalah faktor *hedonic value* yaitu konsumen yang memilih berbelanja dengan











